

# Maurizio Papa business academy

MP

MAURIZIO PAPA

*il trainer delle performance*

# Una decade di successi

Da dieci anni, la mia missione è allenare imprenditori e manager per raggiungere la **massima performance**, proprio come un coach sportivo allena i suoi atleti.

La Business Impact Training Academy è un campo di allenamento dove ogni partecipante può affinare le proprie competenze e trovare le risposte ai propri dubbi.

## Gli argomenti

A - Strategia e Gestione del Cambiamento

B - Performance Individuale

C - Creazione e Gestione di un Team di Successo

D - Modello Organizzativo: Organigramma, Ruoli e Responsabilità

E - Vendita e Marketing



# A **Strategia e Gestione del Cambiamento**

Come in uno sport di squadra, la strategia è fondamentale.

Utilizzo il Business Model Canvas per aiutare i partecipanti a:

**Analizzare il proprio modello di business**

**Riflettere su mercato, clienti e trend**

**Applicare modifiche utili una volta tornati in azienda:**

Risultato → Maggiore consapevolezza del valore offerto e precisione nel target dei clienti. Alte probabilità che il partecipante applichi modifiche utili una volta tornato in azienda.

# B **Performance individuale**

Ogni atleta deve conoscere sé stesso per migliorare. Esploriamo i "colori della personalità" per trasformare il carattere in un modello comportamentale predittivo.

Questo approccio aiuta a:

**Ridurre i conflitti**

**Spostare collaboratori nei ruoli giusti**

**Accettare e comprendere**

Risultato → Maggiore consapevolezza del valore offerto e precisione nel target dei clienti. Alte probabilità che il partecipante applichi modifiche utili una volta tornato in azienda.

# C

## Creazione e Gestione di un team di successo

Un team coeso è come una squadra vincente. Dedichiamo una giornata a:

**Riflettere su cosa crea e distrugge una squadra**

**Istituire un modello efficace di riunioni e comunicazione**

Risultato → Migliore gestione della squadra e maggiore sicurezza nei metodi applicati. Le persone escono dalla giornata sapendo che esiste un metodo per mantenere una squadra legata ed efficiente.

# D

## Modello Organizzativo: organigramma, ruoli & responsabilità

La struttura organizzativa è la spina dorsale dell'azienda. Durante questa giornata, i partecipanti imparano a:

**Gestire ruoli e responsabilità**

**Passare dalla gestione del fare alla gestione organizzativa**

Risultato → Riduzione dei conflitti e chiarezza nei ruoli, garantendo risultati concreti. I partecipanti comprendono l'importanza del concetto di responsabilità e imparano a gestire l'organizzazione interna.

# E

## E - Vendita e Marketing

La vendita è come una gara: richiede strategia e conoscenza. Questa giornata si focalizza su:

**Processi di vendita supportati da scienza e conoscenza**

**Miglioramento delle capacità di comunicazione**

Risultato → Chiarezza e ordine nei processi di vendita e marketing, migliorando l'efficacia complessiva. I partecipanti comprendono l'importanza delle attività di marketing precise e mirate.

# Conclusione

## Una Trasformazione Completa

La potenza della Business Impact Training Academy sta nella connessione tra i vari argomenti, cambiando completamente il modo di concepire l'azienda.

Dopo 5 mesi, il partecipante è pronto a gestire l'azienda con un approccio analitico e performante, proprio come un atleta che si è qualificato per competere ai massimi livelli.

# Iscriviti Ora

Se vuoi trasformare la tua azienda e raggiungere nuovi livelli di performance, unisciti alla Business Impact Training Academy di Maurizio Papa.

Visita **MaurizioPapa.com** per ulteriori informazioni e iscrizioni.

